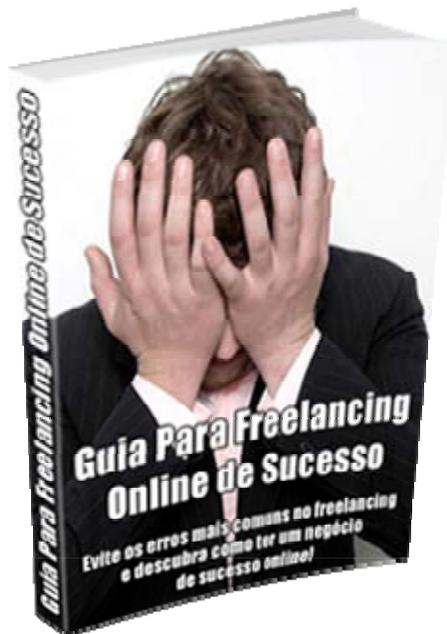


Guia Para Freelancing Online de Sucesso

"Evite os erros mais comuns no freelancing e descubra como ter um negócio de sucesso online!"



Trazido Até Si Por

www.AutonomoNaWeb.com

Guia Para Freelancing Online de Sucesso!

Termos e Condições

Aviso Legal

O escritor esforçou-se para ser o tão exacto e completo quanto possível na criação deste relatório, em todo o caso ele não garante em qualquer altura o conteúdo descrito devido às mudanças rápidas que existem na internet.

Apesar de se ter feito todas as tentativas de se verificar toda a informação nesta publicação, o editor não assume qualquer responsabilidade por erros, omissões ou interpretações erradas deste livro. Quaisquer referencias a pessoas específicas, organizações não são intencionais.

Nos livros de conselhos práticos, tal como na vida, não existem garantias para um rendimento. Os leitores são avisados de fazer o seu próprio julgamento sobre as suas circunstâncias e agir de acordo com isso.

Este livro não tem a intenção de ser usado como conselheiro legal, de negócios ou financeiro. Todos os leitores são aconselhados a procurar serviços de profissionais competentes nos campos legais, de negócios e finanças.

Aconselho-o a imprimir este livro para ser mais fácil de ler.

Freelancing – O Modo do Século 21 de Fazer Dinheiro

Quando você pensa em freelancer, qual é a primeira coisa que vem à sua mente? Você provavelmente pensa num escritor ou jornalista.

Isso ocorre principalmente porque, durante séculos, o único trabalho real que você poderia ter como freelancer tinha a ver com o domínio da palavra escrita.

Mas não estamos ainda presos no início do século XIX – não, estamos no século XXI, uma época que valoriza freelancers em centenas de trabalhos diferentes.

Claro, você provavelmente já ouviu falar de fotógrafos freelancer também, você pode até ter encontrado um ou dois em sua vida, mas o que acontece com designers freelance de software, especialistas médicos do faturamento freelancer, ou mesmo pesquisadores científicos freelancer?

São todos os trabalhos que começaram recentemente a ver o crescimento maciço em seus respectivos campos, porque mais e mais pessoas estão percebendo que eles podem fazer muito mais dinheiro a trabalhar para si próprios como freelancers do que jamais poderiam unicamente a trabalhar sob a asa do seu empregador anterior.

Por isso, parece muito bom, não é? Você trabalha em algum campo por alguns anos, tem um monte de experiência prática em sua área de trabalho e depois, gradualmente, faz a troca do trabalho das nove às cinco para se tornar seu próprio patrão como um freelancer.

Mas é realmente tão fácil quanto parece para se tornar um freelancer e realmente ganhar a vida fazendo trabalhos como freelancer?

Temos que ter em mente que existem alguns freelancers lá fora, que só estão fazendo trabalho a tempo parcial.

Não porque eles fazem uma tonelada de dinheiro e só tem que trabalhar um par de dias por semana, mas porque eles realmente tiveram alguma dificuldade em encontrar trabalho no passado e precisam de uma opção muito mais sólida de carreira, a fim de se certificar de que eles não se vão encontrar à beira da falência.

No entanto, tal cenário não tem que acontecer com você se você estiver disposto a fazer o que for preciso para se tornar um freelancer. Sua opção de carreira não pode acontecer durante a noite - mas eventualmente você vai se tornar muito bem sucedido no que faz.

É uma garantia.

O primeiro passo para fazer esse salto de trabalho de escritório para freelancer é decidir se você tem ou não o que é preciso para se tornar um freelancer.

Todos nós queremos ser o nosso próprio patrão, mas teremos todos a dedicação e dedicação que é preciso para ser bem sucedido sem o olhar atento de nossos supervisores?

Infelizmente, não.

Portanto, você tem que realmente sentar e pensar sobre o que faz de você tão especial no mundo dos freelancers.

Você tem uma habilidade grande o suficiente para fazer você se destacar entre as hordas de pessoas diferentes, todos buscando o mesmo trabalho que você?

Você tem as habilidades de gerenciamento de tempo necessário para executar o seu próprio funcionamento freelancer e atender a todos os prazos estabelecidos por seus clientes?

Se você tem mesmo a menor dúvida em sua mente sobre freelancing, então talvez existam outras carreiras que são melhores para você a longo prazo.

Agora, desde que você está disposto a ir para o seu negócio freelancer com ambos os pés, é preciso começar com o caminho freelance lentamente antes que você possa realmente começar a arrecadar o dinheiro.

Não pare o seu trabalho ainda! Em vez disso, você precisa para começar a sua caça pelo trabalho freelance em sua área de especialização na internet e ver o que você pode descobrir.

Algumas habilidades, como a capacidade de escrever de forma coerente ou fazer design de software para clientes de todos os tipos, são altamente comercializáveis e você realmente não deverá ter nenhuma dificuldade em encontrar uma mina de ouro de trabalho.

Por outro lado, se você só é capaz de fazer tarefas que não são tão facilmente comercializáveis como freelancer, você terá muito mais dificuldade em encontrar trabalho para o seu funcionamento independente.

Atualmente, alguns dos campos mais populares para freelancer incluem redação, edição, fotografia, web e design gráfico, design de software e arquitetura ou elaboração.

Depois de ter resolvido em que campo você quer freelance, você vai precisar para começar a encontrar seus primeiros clientes. Faça o que fizer, não comece a sua caça com qualquer um dos clientes que você possa ter encontrado no seu trabalho atual.

Há todos os tipos de leis contra esta prática e pode trazer-lhe problemas sérios se você for apanhado.

Em vez disso, vire-se para o seu motor de busca favorito e procure por alguns fóruns e bancos de dados projetados especificamente para freelancers que procuram trabalho em um campo particular.

Há toneladas de diferentes lugares para você visitar, por isso dentro de uma hora ou assim você, provavelmente, terá pelo menos dez ou quinze marcadores de lugares on-line onde você pode encontrar um emprego como freelancer.

Quando você achar que tem algum tempo livre, tudo que você tem a fazer é procurar em torno de cada um desses sites favoritos para encontrar as posições como freelancer que soem bem para você.

Quando você começa como um freelancer, você provavelmente terá que aceitar alguns trabalhos que não pagam muito bem em tudo. Isso é bom, porque esses trabalhos vão ajudá-lo a construir o seu conjunto de habilidades.

Eles irão ajudá-lo a aprender a gerir mais eficazmente o seu tempo, acelerar o seu fluxo de trabalho, e até mesmo a acostuma-lo a usar um computador e a internet para procurar respostas para todas as perguntas que podem aparecer enquanto você está fazendo um trabalho para o seu cliente.

Os trabalhos de baixo pagamento provavelmente vão durar por algum tempo, até você ter montado uma enorme lista de clientes satisfeitos que você terá que competir principalmente com todos os outros freelancers em seu campo inteiramente em quão baixas suas taxas e comissões são.

Eventualmente, se você vai se formar em trabalhos mais bem remunerados até que você vai ver que praticamente dobrou o seu rendimento atual com rendimento de freelancer.

Neste ponto, você deve se sentir confiante o suficiente para, possivelmente, começar a pensar em reduzir o número de horas que você trabalha em seu trabalho atual ao status de tempo parcial ou mesmo parar seu trabalho e fazer suas fortunas apenas através de freelancer em seu campo selecionado.

Vantagens & Desvantagens

Depois de um longo dia no escritório, você decide parar na sua livraria local para pegar um exemplar da sua revista favorita.

Quando você abri-la para uma história que acha fascinante, você olha para o nome do autor e vê que em sua biografia diz que ele é um escritor freelancer profissional.

Olhando para as fotografias selecionadas, desenhos e diagramas rapidamente faz com que você perceba que toda arte para a estória também foi feito por fotógrafos freelancer e designers gráficos.

Voltando para casa da livraria, você decide iniciar o computador e log on-line para conferir as novidades para o dia que você possa ter perdido.

No topo da lista no seu site favorito de tecnologia está um novo programa que parece que poderia ser muito útil para você.

Visitando o site do programador de software mostra que ele também é um freelancer - e parece estar fazendo muito bem na sua profissão escolhida.

Percebendo que tanto é criado por freelancers, você decide dedicar o resto de sua noite para pesquisar as bases de dados independentes para ver se você tem o que é preciso para se juntar a este mundo cada vez maior de indivíduos.

Antes de começar a sua caça para ser um freelancer, porém, você precisa conhecer os benefícios e as desvantagens de trabalhar para si mesmo numa base por cliente.

Muita gente vai dizer que colocar o pé fora do escritório foi a melhor coisa que jamais poderia ter feito, enquanto outros vão dizer-lhe que não podia esperar para cada um de seus projetos freelance acabar, porque eles simplesmente não podiam suportar o estresse das tarefas.

Para ser um freelancer de sucesso você realmente tem que pesar todos os prós e contras e ter a certeza absoluta de que o plano de carreira é ideal para você.

Assim, sem mais demoras, aqui estão algumas das vantagens e desvantagens mais comuns que você enfrentará como um freelancer.

Vantagens

No momento em que você decidir se tornar um freelancer, todas as pessoas com quem você falar provavelmente vão dizer-lhe o quão bom é ser seu próprio patrão.

Só você está no controle do seu trabalho e mais ninguém (exceto os seus clientes) pode dizer-lhe o que fazer. Se você não quer trabalhar às sextas-feiras você não precisa.

Tire qualquer dia de folga que deseje, mas certifique-se que você termina os seus projetos dentro do prazo. Por ser o seu próprio patrão, você realmente tem a liberdade de orientar a sua vida na direção que você quer que ela vá.

Você começa a planejar os seus próprios horários, escolher os projetos que você gosta, cobrar qualquer taxa que quiser, e ser quase totalmente auto-suficiente - uma grande vantagem de ser freelancer para muitas pessoas que procuram fugir da rotina diária.

Outra das grandes vantagens que você sempre vai ouvir pessoas falando quando se trata de freelancing é que você pode definir o seu próprio código de vestuário. Se você encontrar todo o seu trabalho freelance on-line, quem é que lhe vai dizer que você não pode andar de pijama ou roupa interior durante todo o dia?

Não há sentido em ficar todo arrumado quando você pode simplesmente sair da cama, desfrutar de uma boa chavena de café, assistir ao noticiário por alguns minutos e, em seguida, sentar-se em frente ao seu computador para iniciar a sua jornada de trabalho.

Freelancing dá-lhe a capacidade de trabalhar em seu próprio estilo e no total conforto, não importa para quem ou o que você está trabalhando.

Por trabalhar como freelancer você também pode passar muito mais tempo com sua família e amigos.

Porque você não tem que ir trabalhar com um horário rigoroso, você pode passar mais tempo com os seus filhos quando chegam a casa da escola e com seus amigos e seu cônjuge, sempre que eles estão fora do trabalho.

A flexibilidade de ter uma carreira freelance é incomparável e praticamente não há outro trabalho no mundo que lhe dá tanto tempo livre e a liberdade financeira para fazer o que você quer fazer quando você quer fazer.

Finalmente, como freelancer você tem um rendimento potencial praticamente ilimitado. Porque você trabalha para si mesmo, você consegue manter tudo o que você ganha. Nem um centavo vai para ninguém (para além do governo na forma de impostos).

Todos os lucros pertencem a você e assim você pode gastá-los como quiser. Além disso, porque você trabalha numa base por projeto, você pode aceitar tantos projetos quanto dinheiro você quer ganhar.

Você não é assalariado, portanto, quanto mais trabalho você faz, mais você recebe de pagamento.

Desvantagens

Como com qualquer coisa no mundo, existem desvantagens para se tornar um freelancer em qualquer campo que você escolher. A desvantagem predominante é que você não é tão estável financeiramente como você é quando você está trabalhando para alguém.

Você tem que cuidar de toda a sua gestão do dinheiro, você tem que trabalhar em projeto após projeto, se você quer ter dinheiro suficiente para se manter financeiramente à tona, e você tem que dar para a sua própria saúde.

Esses três fatores se somam para criar um sentimento de insegurança fiscal para muitas pessoas, e por causa do grande risco financeiro envolvido, muitas pessoas sentem que freelancer não é para eles.

Há também forte concorrência no mundo do freelancing. A internet tem sido uma bênção e uma maldição para freelancers de todo o mundo.

Por um lado, abriu as portas para tornar o mundo de freelancer muito mais acessível para quem nunca pensou sobre como definir por conta própria e se tornar seu próprio patrão.

Por outro lado, porém, a internet faz com que seja muito fácil para freelancers para entrar em contato com potenciais clientes e, eventualmente, roubar trabalhos de você.

Por causa da forte concorrência, como resultado da internet, você pode ter que começar com lucros muito baixos para cada projeto que você faz como um freelancer iniciante.

Quando a sua lista de clientes se expande no entanto, você será capaz de ganhar mais a longo prazo.

Como Entrar no Negócio de Freelancing

Todos nós lemos um artigo, vimos uma fotografia, trabalhado com algum software, ou visitamos um site, que foi criado por algum tipo de freelancer.

As chances são de que em algum momento ou outro todos nós já quisemos sair por nossa conta - longe de nossos trabalhos atuais - e começar uma nova carreira como freelancer em nossa área de especialização.

Mas por que não o fizemos?

O que mantém muito de nós de sair e fazer o que queremos fazer com as nossas vidas?

Por que é que nós nos permitimos ser amarrados ao nosso empregador como se algumas amarras invisíveis nos escravizam?

Que tipos de habilidades precisamos, a fim de finalmente nos libertarmos do trabalho das nove às cinco e começar no nosso próprio como freelancer?

Você deve perguntar-se todas estas perguntas antes mesmo de pensar em parar sua ocupação atual em busca de um trabalho freelance.

A cada ano, demasiadas pessoas acreditam que eles podem simplesmente abandonar seus empregos e prosseguir uma carreira como freelancer em qualquer que seja seu campo específico - e muito muitos deles não conseguem, acabam por ir rastejando de volta para o seu empregador anterior à espera que ele vá dar ao freelancer destituído o seu antigo emprego de volta.

Esta circunstância infeliz acontece por uma razão e uma única razão - a pessoa que queria estabelecer-se por conta própria como freelancer não tinha idéia do que esperar.

As pessoas disseram que ele poderia ser livre, ter tantos dias de folga como ele queria e manter todos os lucros de seu trabalho.

Mas ninguém nunca disse que ele pode ter que trabalhar muito e bem para cumprir prazos, gerir as suas finanças e competir com milhares de outros pelos mesmos clientes.

Antes de começar qualquer aventura no mundo de freelancer, você deve saber que não é tudo divertimento e jogos – muito pensamento sério deve ir para as suas ações, se você quer ser bem sucedido.

Agora que você já pensou sobre isso e você tem certeza absoluta de que o freelancing é ideal para você, é hora de pôr os pés em sua nova carreira e começar a procurar um trabalho.

Faça o que fizer, não saia do seu trabalho atual, agora, porque você não vai ter uma fonte de renda para viver, por alguns meses até você conseguir projectos que pagam bem.

Abandonar o seu trabalho virá em seu devido tempo, mas só depois de ter conseguido pescar alguns contratos ilustres primeiro.

Com sua paixão e desejo na mão, o primeiro passo da sua nova vida como um freelancer deve ser sentar-se à frente do seu computador, abrir o seu navegador de escolha, ir para um dos três principais motores de busca, e procurar trabalho.

Use palavras-chave específicas que podem descrever o que você quer fazer com sua vida e, mais cedo ou mais tarde você vai acabar com um enorme banco de dados de diferentes sites que atendem à comunidade freelancer do seu campo específico.

Afinal, se você é um escritor freelance por que você iria procurar trabalho nas listas de programação independentes de software?

Depois de ter construído uma lista dos principais sites no seu campo, onde você acha que vai ser capaz de encontrar clientes, visite os sites diariamente (ou subscreva os feeds RSS) para encontrar projetos que possam não só ser interessantes para você, mas também pagar as contas.

As chances são de que, quando você começar a descer a estrada de um freelancer em qualquer área você vai descobrir que você só conseguirá contratos rápidos, se baixo pagamento e que não requerem muita habilidade.

Isso é porque você é novo e relativamente desconhecido para a comunidade freelancer.

Com passar do tempo, porém, e você passa por cliente após cliente, mais e mais pessoas vão começar a saber quem você é e do tipo de trabalho que você faz.

Em seguida, você poderá pescar os projetos mais bem remunerados que permitirão que você realmente comece a complementar os seus rendimentos consideravelmente.

Eventualmente, você pode até achar que alguns clientes potenciais podem começar a vir para você com trabalho, ouvindo das pessoas que o

contrataram anteriormente o que você consegue fazer ou como você é bom no cumprimento de prazos.

Ao se tornar um freelancer, pela primeira vez, também é importante que você crie uma massa de itens diferentes que podem mostrar o tipo de trabalho que você faz.

Criar esse portfolio pode ser uma das coisas mais importantes que você pode fazer se você quiser ter sucesso como freelancer, pois vai ajudá-lo a mover-se no mundo do trabalho freelancer.

Apenas inclua projetos em que você detenha todos os direitos, pois podem pensar que você roubou peças do portfolio de outros, a palavra pode espalhar-se e você corre o risco de não ser contratado para o trabalho freelancer por qualquer pessoa – nunca mais.

Além disso, apenas adicionar itens ao seu portfolio que fazem você ficar bem visto em qualquer campo específico que você está tentando encontrar trabalho freelance.

Claro, se você está à procura de trabalho freelance como um web designer, você pode incluir um artigo que você escreveu sobre química, mas por que é que alguém que procura um web designer qualificado realmente se preocupa com algo que você escreveu para um site de química.

Finalmente, a concorrência de todo o mundo será outro grande obstáculo em sua busca para se tornar um freelancer auto-suficiente.

Pessoas de quase todos os países do mundo estarão competindo pelos mesmos projetos que você, então é melhor você estar preparado para oferecer algo com que as outras pessoas simplesmente não possam competir.

Por exemplo, se você é um escritor freelance ou editor, a melhor maneira de competir é explicar aos seus clientes que você é um falante nativo de Inglês.

Designers gráficos e web, bem como os programadores de software devem ter abundância de cursos universitários extra para mostrar como eles são educados no seu ofício.

Por fim, não importa o campo que você está como freelancer, você deve sempre levar algum tempo como trabalhador não remunerado para criar alguns exemplos para o seu portfolio que realmente destaquem os seus pontos fortes.

Onde Procurar Por Clientes Em Massa

Então, você finalmente decidiu dar o primeiro grande passo na sua mudança de carreira para o mundo do freelancing, mas há apenas um percalço - você não tem idéia de onde encontrar os seus primeiros clientes.

Alguns anos atrás, você teria que agir exclusivamente por meio de empresas locais e residentes privados da sua comunidade na esperança de que alguém, alguém que você conhece pudesse levá-lo a um cliente que pagasse bem para o seu trabalho freelance.

Escritores sempre tiveram mais facilidade porque havia centenas de revistas e jornais que sempre precisam de freelancers numa base do dia a dia - mas se você fosse um web designer ou um programador de software, provavelmente

você não teria sorte. Mas isso foi antes da internet infiltrar-se em lares de todo o mundo.

Encontrar clientes para freelancing nunca foi tão fácil graças à internet. Pessoas e empresas que procuram trabalhadores freelancer para ajudá-los num projeto ou dois estão em todo o lugar e podem ajudar você a começar no mundo do freelance, se você tiver a sorte de encontrar um cliente que irá trabalhar com você várias vezes.

Além disso, como freelancer, você também pode usar a internet a seu favor para fazer propaganda dos seus serviços em vários fóruns e outros recursos freelance web. Nestas situações, em vez de você olhar para alguns potenciais clientes, eles olham para você - o que lhe permite concentrar-se em qualquer tarefa e projetos que você está trabalhando atualmente para outros.

Como freelancer ascendente, a primeira coisa que você deve fazer quando procura clientes é colocar o seu nome lá fora. Que as pessoas saibam quem você é, o que você faz, o quão bem você o faz, e o que você pode fazer por eles.

Potenciais clientes adoram um freelancer que está disposto a fazer o trabalho certo da primeira vez e em pouco tempo, e se você não tem experiência prévia, você pode ter dificuldade com os clientes que pagam alto para confiarem em você logo de início.

No entanto, se você começar com alguns trabalhos de baixo pagamento, você vai descobrir rapidamente que você pode avançar pelas fileiras muito rapidamente e em breve será capaz de receber todos os projetos que lhe permitiram manter o seu negócio de freelancer auto-suficiente.

Não há melhor maneira de encontrar o caminho certo como freelancer do que criar um portfólio claro, conciso e focado no seu trabalho.

Você pode incluir este portfólio como um anexo de e-mail quando você se candidatar aos cargos oferecidos a você pelos clientes, ou se você tem algumas habilidades de web design, você pode criar um site de portfólio pessoal que descreve todos os projetos específicos que você tenha trabalhado ao longo do anos para vários clientes.

Independentemente do tipo de portfólio que você optar por criar, certifique-se que ele é direcionado para o público que você está tentando atrair, já que não faz sentido em incluir o trabalho que você fez como programador de software, se você está à procura de trabalho como fotógrafo freelance, por exemplo.

Agora, quando se trata de encontrar clientes para o seu negócio freelance em massa, você precisa de concentrar a sua atenção para os diversos fóruns e fóruns de discussão que existem na internet.

Google é uma ótima maneira de pesquisar diferentes sites que são específicos ao seu campo de freelance escolhido e, se possível, deve evitar postar anúncios para seus serviços em fóruns independentes que não são freqüentados por pessoas que estão à procura de freelancers na sua linha de trabalho.

Postar fora de seção faz você ficar mal visto e pode resultar em você ser banido de vários sites de freelancing que podem vir a provar-se úteis para você no futuro, à medida que o seu negócio se expande.

Porque é tão importante para você encontrar sites independentes que estão focados no seu campo específico de atuação, você precisa escolher um ou

dois serviços que você acha que podem angariar trabalho de freelancer e depois trabalhar a partir daí.

Se você escolher um dos trabalhos freelancer populares, como escritor, editor, fotógrafo, web designer ou programador de software, então você terá mais facilidade em encontrar um trabalho on-line, porque existem muitos e diferentes diretórios independentes disponíveis para você.

Como qualquer tipo de freelancer, um dos melhores lugares para começar sua busca por clientes em todo o mundo é a Craig'sList.

Este é o seu balcão único que pode ajudá-lo a encontrar trabalho na sua área metropolitana local, bem como em cidades e países de todo o mundo.

A maioria dos empregos oferecidos na lista de Craig permitem que você trabalhe a partir de casa, embora você possa ter que visitar os escritórios de alguns dos cargos mais bem remunerados ao longo do tempo.

Outro recurso incrível para freelancers de todos os tipos é Guru, um site que ajuda potenciais freelancers em todos os campos a encontrar clientes em todo o mundo.

Ele serve no entanto principalmente para estabelecer freelancers autônomos, portanto será melhor virar a sua atenção para ele apenas no futuro, depois de ter esgotado as suas outras opções de freelancer.

Se você é um escritor freelance ou editor, há um par de excelentes sites de freelancer para você.

A primeira é a Freelance Writting, um enorme banco de dados onde os empregadores e freelancers podem postar suas informações na esperança de encontrarem projecto condizente.

Você vai encontrar na sua maioria trabalhos que pagam pouco, mas é um bom começo, se você está apenas começando como freelancer ou se você está simplesmente procurando por um par de projectos part-time para complementar a sua renda atual.

Além disso, o Writer's Market é um ótimo lugar para encontrar não só trabalho, mas para aprender todos os truques do negócio de escrever e editar. Você pode entrar em contato com potenciais clientes, bem como aprimorar suas habilidades como escritor.

As pessoas envolvidas no mundo do design e da programação devem voltar-se para Scriptlance como fonte de trabalhos bem remunerados em seu setor escolhido.

Como um dos principais sites para aqueles que estão envolvidos na programação e design, este é provavelmente o lugar mais provável em que você vai encontrar um trabalho bem remunerado na área de web e software. Se você está procurando outras opções, confira o Freelance Job Search, um site que irá ajudá-lo a encontrar trabalhos freelance menos conhecidos, mas que pagam bem no mundo da web design, design gráfico e programação.

Em Conclusão: Será o Freelancing Mesmo o Caminho a Seguir?

Se você está planejando sair do seu trabalho atual e entrar no mundo do freelancing, então é melhor que tenha muita certeza de que é isso que você quer fazer.

Mesmo que você esteja totalmente certo de que quer tornar-se um freelancer no seu campo escolhido, será isso algo que é financeiramente possível para você?

Poderá você sustentar a sua família com o rendimento que você faz como freelancer?

E quanto aos cuidados de saúde, você está preparado para desistir disso também em busca de um futuro como um freelancer?

Você pode lidar com o estresse que vem de trabalhar com prazos apertados, muitas vezes ridículos em seus projetos?

Você trabalha bem por si mesmo e você pode falar bem quando fala com um potencial cliente que pode querer contratá-lo para o seu próximo projeto?

Finalmente, você tem o que é preciso para estar constantemente a fazer propaganda de si mesmo e dos seus serviços para quem possa estar interessado?

Demasiadas vezes, as pessoas pensam que eles querem ser freelancers simplesmente porque soa bem.

Afinal, muitas pessoas metem nas suas cabeças que não há ambiente de trabalho mais relaxante do que puder acordar tarde, trabalhar no seu computador com o seu pijama vestido, e tirar quaisquer dias que você quiser como suas férias.

Claro, essas são todas as vantagens de ser um freelancer, mas vamos ser honestos aqui - há algumas provações e tribulações que você terá que percorrer como freelancer antes de você conseguir chegar ao ponto em que você não precisa de se preocupar com as suas finanças.

Sim, isso é algo que muitas pessoas não conseguem perceber - você não pode esperar simplesmente deixar o seu emprego atual para viver como freelancer e de repente ter centenas de potenciais clientes a bater à sua porta, na esperança de que você faça um projeto para eles.

Ser freelancer é muito mais do que isso, portanto vamos descobrir se você tem o que é preciso para fazê-lo no mundo cruel do freelancer.

A primeira coisa que você tem que perceber sobre ser um freelancer é que você pode não ser capaz de fazer face às despesas sozinho por algum tempo.

Então, se você está pensando em deixar o emprego atual - não o faça ainda. Em vez disso, teste as águas e tenha a certeza de que você gosta de freelancer em primeiro lugar, e descubra quanto dinheiro você consegue fazer como um freelancer antes mesmo de começar a trabalhar nos seus papéis de demissão.

Como freelancer iniciante, a sua melhor aposta é começar com os clientes que não podem pagar tanto, mas que serão capazes de levá-lo até à porta.

Claro, você vai ter que aceitar empregos que você pode pensar que estão abaixo de você – mas no final vai compensar.

Talvez não financeiramente no início, mas como meio de colocar o seu nome lá fora, e adicionando oportunidades de trabalho à sua lista sempre crescente de clientes satisfeitos.

Portanto, se você quer ser freelancer profissionalmente, você tem que estar disposto a aceitar um corte salarial no início, a fim de ser bem sucedido mais tarde.

Em segundo lugar, você tem que descobrir se você pode ou não sustentar a sua família com o rendimento que você vai fazer como um freelancer.

Lembre-se que você terá que ter um corte de pagamento de seu trabalho atual, quando você começar como freelancer, e quando você finalmente sair do seu trabalho atual de vez, será você capaz de adquirir trabalho suficiente para manter o estilo de vida da sua família no mesmo nível que atualmente está?

Estas são perguntas importantes que você tem que perguntar a si mesmo antes de realizar esse grande salto para o mundo de freelancing.

Não sendo muito importante se você decidir continuar a fazer trabalho freelance como um complemento para o seu salário atual - se tornará extremamente importante se você decidir tornar os seus lucros de freelancer o seu unico rendimento.

De seguida, você tem que pensar sobre o que você vai fazer para os cuidados de saúde como um freelancer. Sem o apoio de uma empresa já estabelecida atrás de você, você vai ter que pagar o seu próprio (e sua família) seguro de saúde fora do bolso.

Este não é um grande problema se você tiver um cônjuge que recebe o seguro de saúde a partir de seu local de trabalho, mas se o seu cônjuge é desempregado ou está envolvido em seu próprio negócio freelancer, isso torna-se uma grande despesa em que pensar.

Então certifique-se que você vai ser capaz de pagar o seguro de saúde para todos os seus entes queridos, quando você se tornar um freelancer.

Gestão do stress é um fator chave para você trabalhar como um freelancer. Você vai se deparar com projetos que podem exigir muito trabalho e bem para que você possa acabá-los.

Muitas vezes, estes projectos vão ser extremamente difíceis e terão prazos ridículos - tornando-os muito mais intensos. Então, será você capaz de lidar com situações estressantes, como estas?

Afinal, se você não é capaz de entregar o projeto de volta ao seu cliente a tempo e em condições, você pode ser desacreditado e terá mais dificuldade em encontrar trabalho por muitos meses.

Você é um jogador de equipe ou trabalha melhor individualmente? Embora esta questão possa parecer insignificante, lembre-se que, como freelancer você realmente não tem equipe em quem confiar quando você não souber como fazer alguma coisa.

Claro, você pode vasculhar a internet para obter as respostas às suas perguntas - mas isso vai tirar algum tempo valioso do seu projeto.

Então, se você é do tipo de pessoa que pode realizar tarefas de forma mais eficiente em grupo, você pode querer repensar a idéia de se tornar freelancer, porque o ambiente de trabalho individual de um freelancer certamente não é para você.

Finalmente, pode você lidar com o fato de que você deve sempre anunciar os seus serviços a qualquer pessoa que possa precisar de você para fazer algum trabalho?

Você tem auto-estima suficiente de tal modo que se consegue promover como o melhor freelancer lá fora?

Ser capaz de anunciar constantemente os seus serviços é um grande benefício para quem se quer tornar um freelancer.

Embora seja possível ser tímido ou retraído e ser bem sucedido como freelancer, você terá mais facilidade se você for mais vocal na promoção dos seus serviços a potenciais clientes.

Tenha um dia fantástico,
João Barreto